3T 2026
REPORTE DE
RESULTADOS

Lima, Perú, 31 de octubre de 2026. Corporación Aceros Arequipa S.A. ("la Compañía" o "Aceros Arequipa") (BVL ticker: CORAREC1 y CORAREI1) anunció sus resultados financieros consolidados no auditados correspondientes al período del tercer Trimestre ("3T 2026") finalizado el 30 de septiembre de 2026. Las cifras financieras se reportan de manera consolidada e individual en soles peruanos nominales (S/) y de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). El siguiente informe debe leerse conjuntamente con los Estados Financieros y Notas, publicados en la *Superintendencia del Mercado de Valores (SMV)*.

I. Resúmenes

1. **Las Ventas alcanzaron S/ 1,383.5 millones** (+6% YoY), principalmente como resultado de mayores ventas en los Estados Unidos y Colombia, seguidos por mercados no recurrentes y Ecuador.
2. **La Utilidad Bruta y el Margen Bruto alcanzaron S/ 211 millones** (-22% YoY) **y 15%** (-5.3 p.p vs 3T25) respectivamente, principalmente por mayores gastos por fletes en el mercado local y menor utilidad en Bolivia, parcialmente compensados por mayor utilidad en Colombia y Ecuador.
3. **El EBITDA** disminuyó 19.5% YoY y alcanzó **S/ 194.5 millones,** mientras **que el Margen EBITDA** fue de 14.1%.
4. **La Utilidad Neta alcanzó S/ 68 millones** (24.8 millones menos que el 3T25), **mientras que el Margen Neto alcanzó 4.9%.** La caída se debió principalmente a una menor utilidad operativa, parcialmente compensada por menores pérdidas por diferencia de cambio y gastos financieros en comparación con el 3T25.
5. **Los requerimientos de Capital de Trabajo Operativo** aumentaron S/ 278 millones, pasando de S/ 1,113 millones en el 4T25 a S/ 1,391 millones el 3T 2026.
6. **El CAPEX en el tercer trimestre fue S/ 76 millones,** que incluye proyectos en Perú y EE. UU.
7. Al 30 de septiembre de 2026, el indicador **Deuda Neta / EBITDA** alcanzó 2.1x, por encima de las cifras de diciembre de 2025 (1.8x).
8. El Directorio aprobó un **dividendo en efectivo** de US$ 11.9 millones que será pagado en noviembre de 2026.

ACEROS AREQUIPA

Ventas
S/ 1,383.5 millones
(+6% YoY)

EBITDA
S/ 194.5 millones
(margen EBITDA 14%)

Utilidad Neta
S/ 67.8 millones
(Margen neto 5%)

Deuda Neta / EBITDA
2.1x

CONTACTO
RELACIONES CON INVERSIONISTAS

Ricardo Guzmán
CFO & IRO

E-mail
accionistas@acerosarequipa.com

Resumen Financiero

(S/ millones)	3T 2025	3T 2026	YoY	YTD 25	YTD 26	YoY
Cifras financieras						
Ventas Netas	**1,307.9**	**1,383.5**	*5.8%*	**3,885.3**	**3,953.5**	1.8%
Utilidad bruta	**269.5**	**211.3**	*-21.6%*	**735.0**	**634.0**	-13.7%
Utilidad Operativa	**178.9**	**128.6**	*-28.1%*	**469.6**	**402.5**	-14.3%
EBITDA	**241.8**	**194.5**	*-19.5%*	**651.7**	**601.8**	-7.7%
Utilidad Neta	**92.6**	**67.8**	*-26.8%*	**241.5**	**233.5**	-3.3%
CAPEX	**54.2**	**75.8**	*39.9%*	**157.3**	**198.6**	26.3%
Márgenes y ratio						
Margen bruto	**20.6%**	**15.3%**	*-5.3%*	***18.9%***	***16.0%***	*-2.9%*
Margen operativo	**13.7%**	***9.3%***	*-4.4%*	***12.1%***	***10.2%***	*-1.9%*
Margen EBITDA	**18.5%**	***14.1%***	*-4.4%*	***16.8%***	***15.2%***	*-1.6%*
Margen neto	**7.1%**	**4.9%**	*2.2%*	***6.2%***	***5.9%***	*-0.3%*
Utilidad por acción[1]	**0.22**	**0.29**	*0.07*			

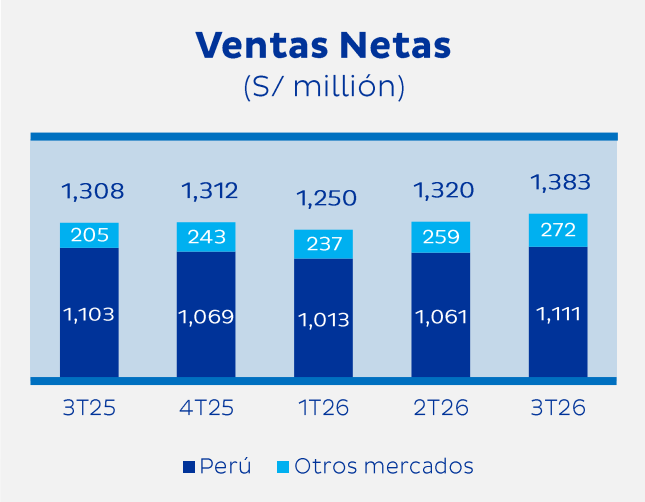
Otras cifras, a partir de	**Dic, 2025**	**Sep, 2026**	**YTD**
Deuda Neta[2]	**1,498.4**	1,598.4	*6.7%*
Deuda Neta[2] / LTM[3] EBITDA	**1.82x**	2.07x	*0.25X*

1. La Utilidad por acción (UPA) se define como la utilidad neta LTM / Acciones totales al final del trimestre. Expresado en S/ por acción.
2. Deuda Neta = Deuda Financiera Total (incluye arrendamientos de proveedores) - Caja
3. LTM: últimos doce meses

III. Estado de resultados

Ventas Netas

Durante el 3T26, los ingresos alcanzaron S/ 1,383.5 millones (+5.8% YoY).

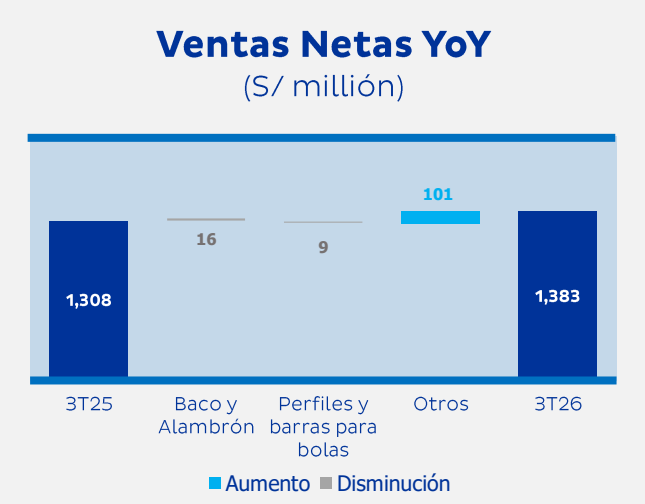


Las ventas aumentaron 33% YoY en otros mercados y 0.7% YoY en Perú.

Las ventas en otros mercados aumentaron, impulsadas principalmente por mayores volúmenes y precios en Estados Unidos y Colombia, seguidas por un aumento en mercados no recurrentes y mayores volúmenes en Ecuador.

Las ventas en el mercado local aumentaron debido al mayor volumen de ventas, principalmente en las categorías de productos planos y tubos.

Durante el tercer trimestre, los otros mercados representaron el 20% de las ventas totales. Dentro de los otros mercados recurrentes, Estados Unidos fue la principal fuente de ingresos durante el trimestre.

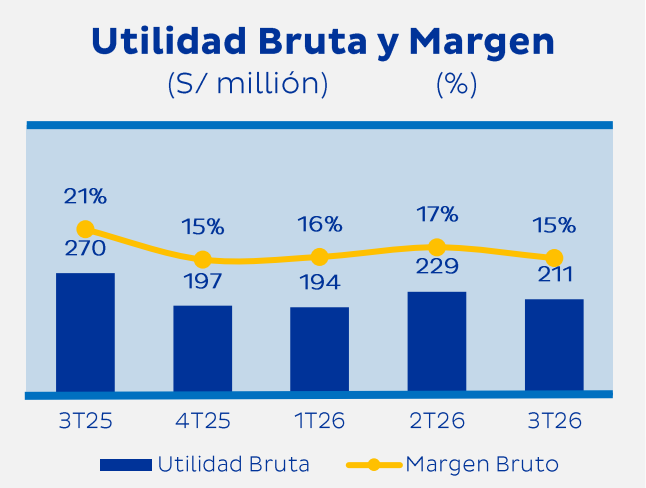


Por categoría de productos, las ventas de "Baco y alambrón" disminuyeron 1.9% YoY, principalmente debido a las menores ventas en Perú y Bolivia, reflejando precios más bajos y la depreciación del Boliviano. Esta caída se compensó parcialmente con mayores ventas en Colombia y otros mercados. Los ingresos de la categoría Perfiles y barras para bolas de minería disminuyeron 6.4% YoY, impulsados por menores ventas en Bolivia, principalmente debido a precios más bajos. Los ingresos de la categoría de "Otros" productos aumentaron 33.3% YoY, impulsados principalmente por mayores ventas en varias líneas de productos, incluyendo tubos, productos planos y subproductos en Estados Unidos.

Utilidad bruta

La Utilidad Bruta alcanzó S/ 211.3 millones con un margen de 15%.

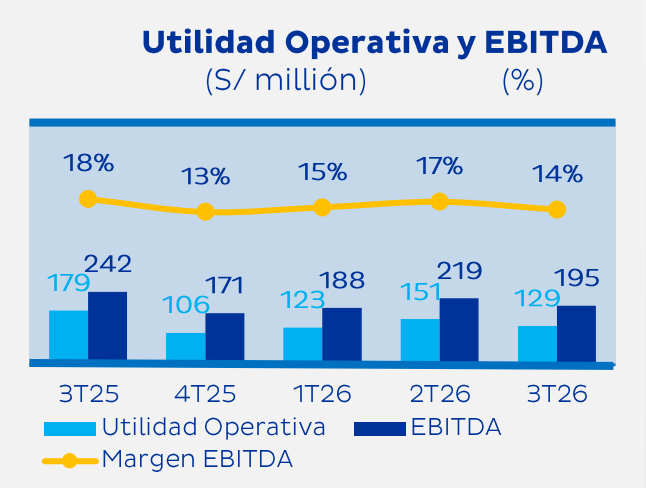
La utilidad bruta disminuyó principalmente debido a los mayores gastos por fletes y menor utilidad bruta en Bolivia, parcialmente compensada por una mayor utilidad bruta en varias categorías de productos en Colombia y Ecuador.



Utilidad operativa y EBITDA

La Utilidad Operativa alcanzó S/ 128.6 millones (margen de 9.3%)

La reducción en la utilidad operativa de S/ 50.3 millones o -28.1% YoY se explicó por una menor utilidad bruta parcialmente compensada por una reducción en los gastos operativos. La reducción en los gastos operativos se debió principalmente a una reducción en los gastos de comisiones por transferencias bancarias (Bolivia), impuesto a las transacciones (Bolivia), menores provisiones (ceses y bajas de activos fijos).



El EBITDA alcanzó S/ 194.5 millones, 19.5% menos YoY, mientras que el Margen EBITDA alcanzó 14.1%, comparado con una base particularmente alta el 3T25.

Gastos Financieros Netos

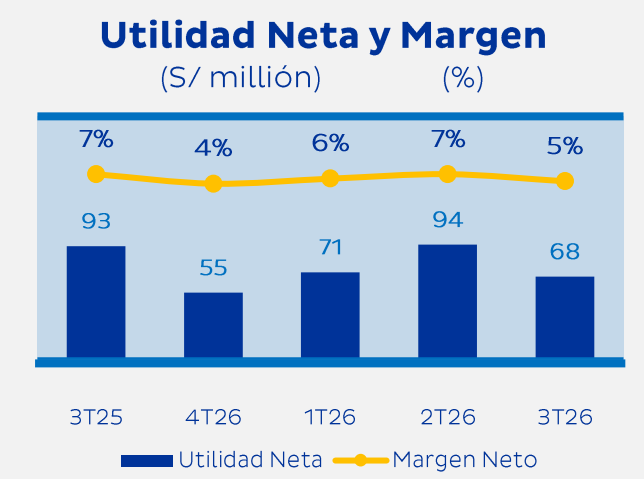
Los Gastos Financieros Netos alcanzaron S/ 23.0 millones, disminuyeron S/ 3.3 millones en comparación a los S/ 26.3 millones del 3T25 debido a menores gastos financieros en financiamientos para capital de trabajo y arrendamientos financieros.

La Diferencia Cambiaria Neta fue de -S/ 2.8 millones, en comparación con la diferencia de -S/ 28.0 millones obtenida en el 3T25, principalmente debido a la reducción en comisiones bancarias por transferencias en Bolivia.

Utilidad Neta

La Utilidad Neta disminuyó 26.8% YoY y alcanzó S/ 67.8 millones, mientras que el Margen Neto alcanzó 4.9%.

La Utilidad Neta disminuyó principalmente como resultado de una menor utilidad operativa, parcialmente compensada por menores comisiones por transferencias bancarias en Bolivia.



La Utilidad por Acción, basada en **la Utilidad Neta de los últimos doce meses, alcanzó S/ 0.27 a septiembre de 2026, en general sin cambios respecto al nivel reportado en el 3T25.**

IV. Balance General

Activos

Al 30 de septiembre de 2026, los Activos Totales alcanzaron S/ 6,378 millones, un incremento de S/ 129.3 millones o 2.1% YTD.

El aumento de activos fue impulsado por un incremento de S/ 158.5 millones en activos corrientes, principalmente:

i. Inventarios (+S/ 169.3 millones, o +13% YTD).
ii. Cuentas por cobrar (+S/ 90.3 millones o +16% YTD).
iii. Activo por impuesto a las ganancias (+S/ 6.3 millones, o +35% YTD)
iv. Este aumento en los activos corrientes se compensó parcialmente con una disminución de S/ 107 millones en caja, o -16.6% YoY.

Los activos no corrientes disminuyeron en S/ 29.2 millones principalmente debido a un menor PP&E (-S/ 28.2 millones o -0.8% YTD).

Las métricas clave del capital de trabajo fueron las siguientes:

i. Los días de cobranza alcanzaron los 39 días a septiembre de 2026 (en comparación a los 34 días a diciembre de 2025).
ii. Los días en inventario alcanzaron los 119 días a septiembre de 2026 (en comparación a los 109 días a diciembre de 2025).
iii. Los días de pago a proveedores alcanzaron los 48 días a septiembre de 2026 (en comparación a los 52 días a diciembre de 2025).

Pasivos

Al 30 de septiembre de 2026, los Pasivos Totales alcanzaron S/ 3,196.2 millones, un incremento de S/ 3.7 millones o 0.1% YTD, impulsado por un incremento de S/ 174.8 millones en los pasivos corrientes y parcialmente compensado por una disminución de S/ 171.2 millones en los pasivos no corrientes.

La Deuda Financiera Total (incluyendo S/ 43 millones de arrendamientos de proveedores) alcanzó S/ 2,136 millones (-0.3% YTD) y tuvo la siguiente composición:

i. La Deuda Financiera Corriente alcanzó S/ 1,320.7 millones, de los cuales S/ 1,045.5 millones representaron financiamiento para capital de trabajo.
ii. La Deuda Financiera No Corriente ascendió a S/ 815.5 millones.

El Pasivo no corriente disminuyó debido principalmente a una reducción en "otros pasivos financieros" (-S/ 194.6 millones, o -19.3% YTD).

A septiembre de 2026, el 58% de la Deuda Financiera Total estaba denominada en dólares estadounidenses, mientras que el 32% estaba denominada en soles y el resto en bolivianos, pesos colombianos y chilenos.

El indicador de Deuda Neta a EBITDA alcanzó 2.1x a septiembre de 2026, superior al de diciembre de 2025.

Patrimonio

Al cierre de septiembre de 2026, el patrimonio alcanzó S/ 3,181.6 millones, un incremento de S/ 125.6 millones respecto a diciembre de 2025, explicado principalmente por los resultados del trimestre luego de deducir los dividendos declarados.

V. Estado de Flujo de Efectivo

Flujo de Caja Operativo

A septiembre de 2026, el Flujo de Caja Operativo ascendió a S/ 233 millones, explicado principalmente por la generación de EBITDA neto de requerimientos de capital de trabajo.

Flujo de Caja de Inversión

A septiembre de 2026, el Flujo de Caja de Inversión ascendió a -S/ 169 millones, que incluyó S/ 199 millones en inversiones en PPE e intangibles, parcialmente compensado por venta de activos de S/ 3.4 millones, S/ 19.8 millones en intereses recibidos y S/ 6.2 millones en dividendos recibidos. Las inversiones durante el año incluyeron la compra de activos de tres patios de chatarra en EE.UU., entre otros.

Flujo de Caja de Financiamiento.

A septiembre de 2026, el Flujo de Caja de Financiamiento fue de -S/ 172 millones, explicado principalmente por el pago de intereses por S/ 87.5 millones y el pago de dividendos de S/ 77 millones

VI. Eventos Relevantes

Distribución de dividendos: de acuerdo con la Política de Dividendos de la Compañía, el Directorio aprobó un dividendo en efectivo por un importe de US$ 11.9 millones, el cual será entregado el 20 de noviembre de 2026.

Información de la llamada de conferencia

Conferencia telefónica de resultados del tercer trimestre de 2026.

Fecha: lunes 02 de noviembre de 2026
Hora: 1:00 pm ET / 12:00 pm PET (UTC-5)

Acerca de CORPORACIÓN ACEROS AREQUIPA S.A.

Corporación Aceros Arequipa, fundada en 1964, es la Compañía peruana líder en la producción y comercialización de acero, con exportaciones a Bolivia y otros países de la región. Sus principales productos son Barras de Construcción y Alambrón además de otros productos para la industria de la construcción, así como Perfiles y Barras Lisas y Productos Planos. La Compañía cuenta con un centro productivo en Pisco, Perú con una capacidad de acería anual promedio de 1,250 mil toneladas con la nueva acería (mientras que la antigua acería, cuya capacidad asciende a 850 mil toneladas, se quedará en *stand-by*) y 1,250 mil toneladas de laminación. Aceros Arequipa emplea a más de 1,100 personas en sus operaciones en Perú y subsidiarias. Las acciones comunes y de inversión (sin derecho a voto) de la compañía están listadas en la Bolsa de Valores de Lima bajo los nemónicos CORAREC1 y CORAREI1, respectivamente. Actualmente Aceros Arequipa cuenta con la siguiente participación accionaria en las siguientes empresas:

- Corporación Aceros Arequipa S.R.L. (Bolivia): 99.97%
- Aceros América S.A.S. (Colombia): 100.00%
- Aceros America Corporation (USA): 100.00%
- Corporación Aceros Arequipa S.P.A. (Chile): 100.00%
- Corporación Aceros Arequipa AA S.A.S. (Ecuador): 100.00%
- Transportes Barcino S.A.C.: 99.99%
- Tecnología y Soluciones Constructivas S.A.C: 99.99%
- Comfer S.A. (en proceso de liquidación): 100.00%
- Comercial del Acero (en proceso de liquidación): 99.99%
- Inmobiliaria Comercial del Acero Cajamarquilla: 33.65%
- Inmobiliaria Comercial del Acero Argentina: 33.65%
- Celepsa: 10.00%

Disclaimer

Este Reporte de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. Las declaraciones prospectivas no hacen referencia a hechos históricos. Las palabras "anticipa", "puede", "logra", "planea", "cree", "estima", "espera", "proyecta", "intenta", "probablemente", "hará", "debería", "será", y cualquier expresión similar u otras palabras de significado similar tienen la intención de identificar esas afirmaciones como declaraciones prospectivas. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar+ las declaraciones prospectivas incluidas en este Reporte de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.