

2T2025

PRESENTACIÓN
DE RESULTADOS



AGENDA



1

Hechos relevantes



2

Resumen de resultados



3

Resultados trimestrales



4

Guidance





Hechos Relevantes



Empresa
con Gestión
Sostenible

Sostenibilidad

Aceros Arequipa continúa reafirmando su compromiso con la sostenibilidad y las prácticas empresariales responsables.

Como resultado, ha sido reconocida por octavo año consecutivo con el distintivo “Empresa con Gestión Sostenible (EGS)”, alcanzando una calificación de “Sobresaliente” entre las empresas evaluadas.

“La utilidad neta creció en más de 37% impulsada por mayores ventas y mejor rentabilidad”



Resultados 2T25

S/ millones

Ventas netas
1,288.7 (14% YoY)

EBITDA
215.2 (+29% YoY)

Utilidad neta
70.2 (+37% YoY)

Cap. de trabajo oper.
1,379.0

Capex
51.9 (-48% YoY)

Deuda neta
1,821.8
2.5x EBITDALTM

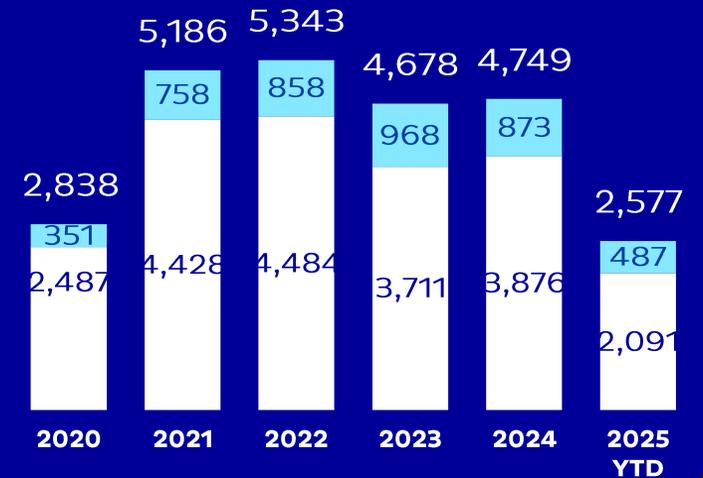
■ 2T ■ YTD



Ventas netas s/ millones

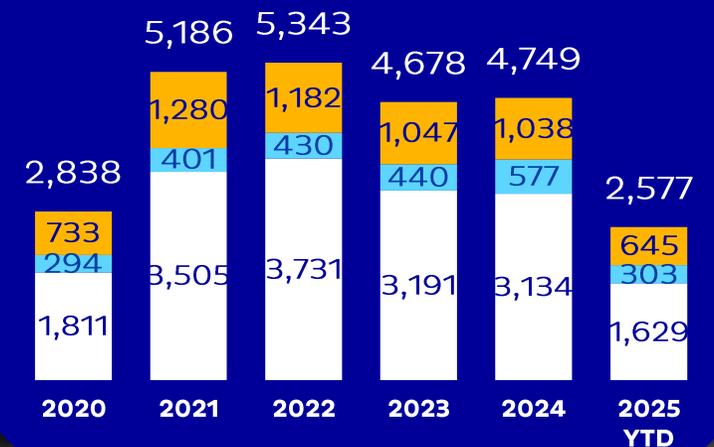
Por destino

- **Perú:** mayor volumen de venta en casi todas las líneas a pesar de menores precios de venta
- **Otros destinos:** mayores ventas en Bolivia principalmente por mayores precios de venta, a pesar de menor venta en Colombia y Ecuador.



Por tipo de producto

- **Baco y alambIÓN:** mayor venta Perú (volumen) y en Bolivia (precio).
- **Perfiles y barras para bolas:** mayor volumen de barras para bolas.
- **Otros:** principalmente por mayor venta de tubos (Bolivia y Perú) y mayor venta de planos y calaminas (Perú, Colombia y Ecuador)

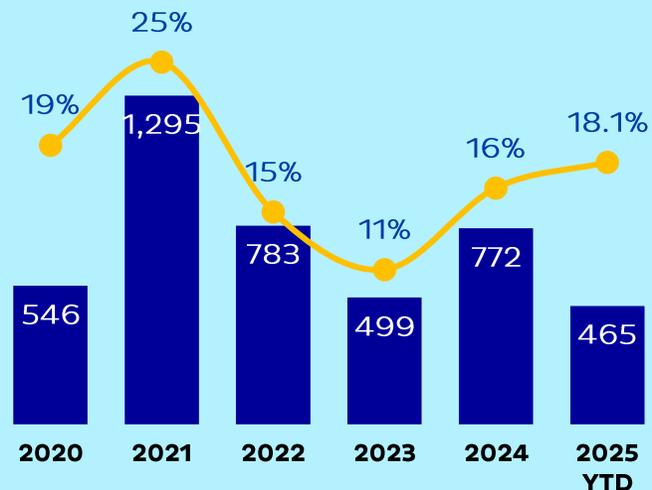


Nota: Baco es barras corrugadas para construcción

Rentabilidad Operativa S/ millones

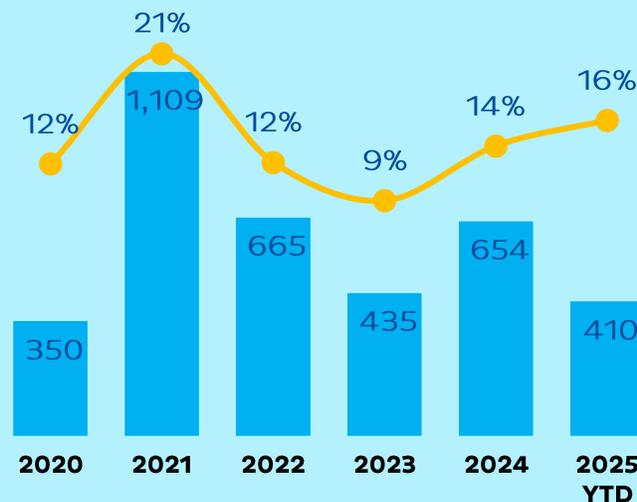
Utilidad y Margen bruto

- Mayor utilidad en Bolivia (Baco y tubos) impulsada por mayores precios
- Venta de subproductos.



EBITDA y Margen

Una mayor utilidad bruta contribuyó a un EBITDA S/ 48m mayor que el 2T 2024.

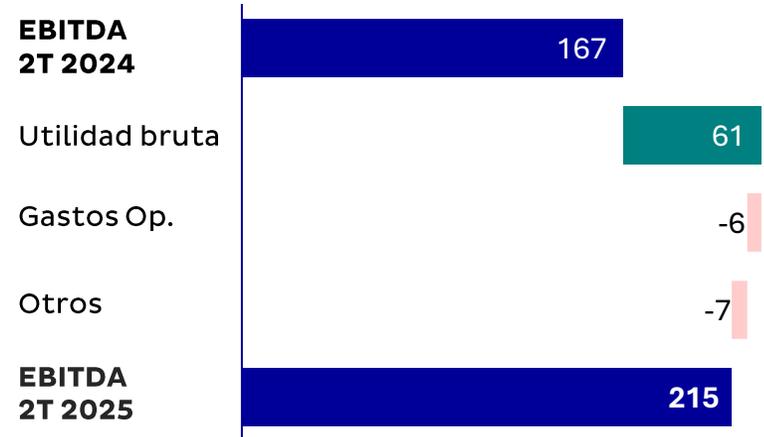


EBITDA S/ millones

EBITDA se incrementó en S/ 48 millones YoY.

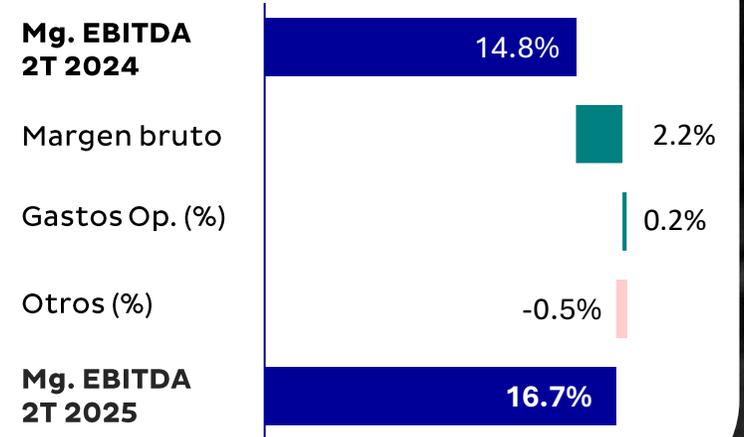
- **Utilidad bruta** mejora en Bolivia, Perú y no ferrosos.
- **Gastos operativos** mayores gastos de personal administrativos variables y servicios de terceros.
- **Otros** principalmente mayores comisiones por compra de USD e Impuesto a las transacciones (Bolivia) e incentivos de personal.

EBITDA S/ millones



Nota: datos no consideran depreciación, amortización y otros ajustes al EBITDA

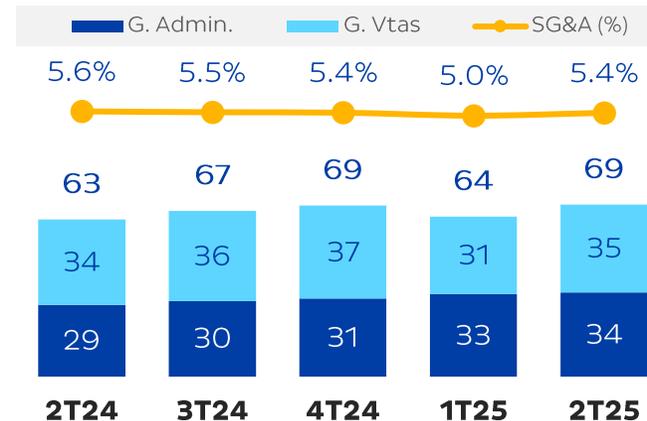
Margen EBITDA (%)



Gastos de adm. y ventas

(Sin D&A)

- **Gastos de Ventas:** mayor gasto de personal
- **Gastos de Administración:** mayores gastos de personal (principalmente variables) y servicios de terceros.



Nota: datos no consideran depreciación, amortización y otros ajustes al EBITDA

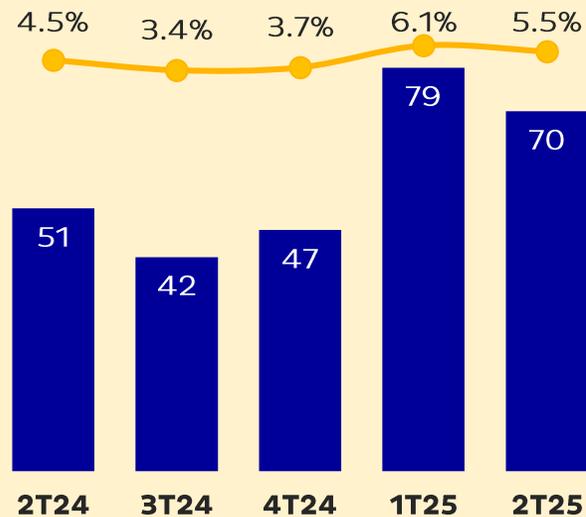


Utilidad neta S/ millones

Utilidad neta y margen neto

Utilidad neta mejoró en S/ 19 millones (+37%) YoY.

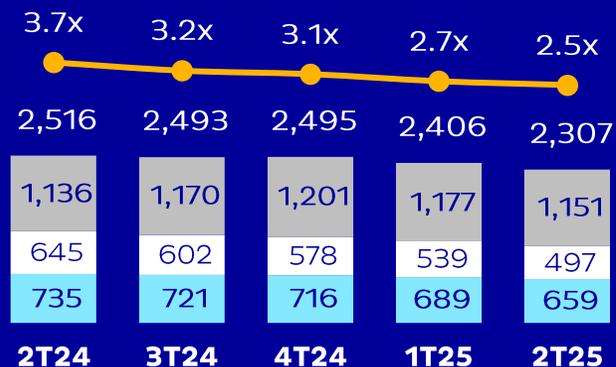
- Mayor utilidad operativa (+S/ 36 millones YoY).
- Pérdida cambiaria aumentó de -S/ 20 millones a -S/ 30 millones principalmente por operaciones en Bolivia.



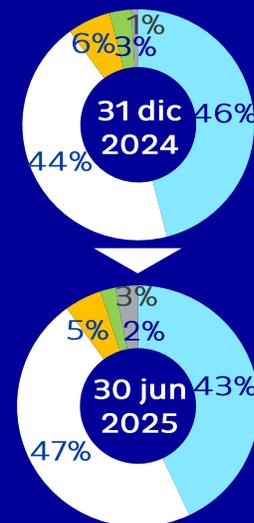
Deuda financiera S/ millones

Deuda por tipo

- **Deuda de Corto Plazo:** alineada a los requerimientos de capital de trabajo operativo
- **Deuda de Largo Plazo / Leasing Acería N°2:** amortización de deuda en línea con cronograma de pagos



Deuda por moneda



Otros indicadores

Apalancamiento
Pasivo Total / Patrimonio
1.09x
1.19x (dic-24)

Cobertura de G. Fin.
EBITDA LTM / Gasto Financiero LTM
5.31x
4.53x (dic-24)

Liquidez
Activo Corriente / Pasivo Corriente
1.23x
1.22x (dic-24)

Cronograma de pagos



Nota:

(1) Cronograma de pagos planificado. Se detalla únicamente deuda con instituciones financieras. No considera arrendamientos con proveedores (que si aparecen en cuadro superior de Deuda total por tipo).

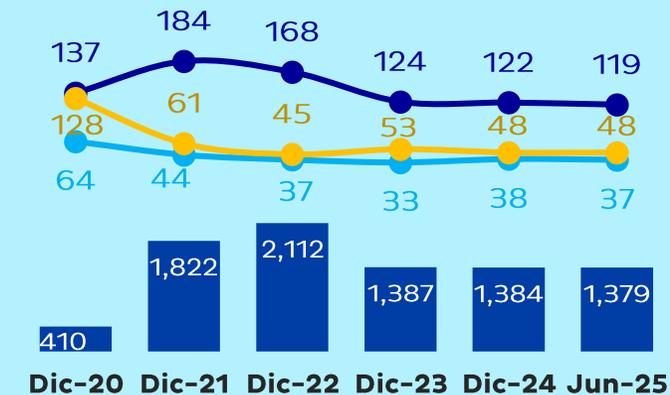
(2) Para fines ilustrativos se emplea un tipo de cambio USD / PEN = 3.549

(3) Cronograma considera que se ejecutan los desembolsos planificados

Capital de Trabajo y Capex S/ millones

Capital de trabajo operativo

- Capital de trabajo operativo se mantiene similar al cierre del 2024.

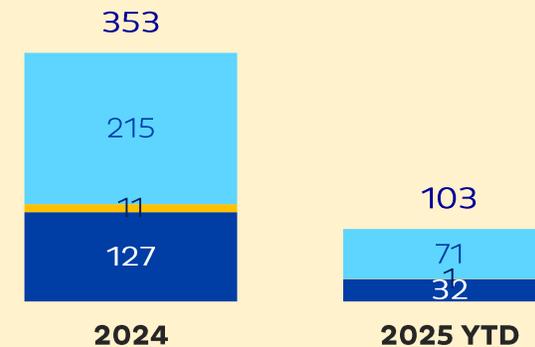
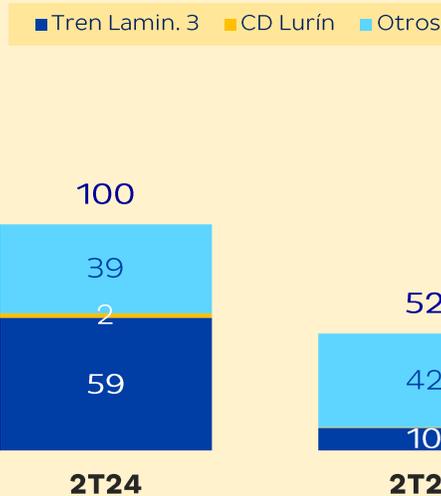


Capex

Otros proyectos (2T 2025):

- Nueva máquina de limpieza de chatarra (S/ 8.5m).
- Vías internas planta pisco - etapa 2 (S/4m)
- Nuevas cucharas (S/ 2.7m)

Entre otros



Nota: capex considera leaseings

Flujo de caja S/ millones

Actividades de operación

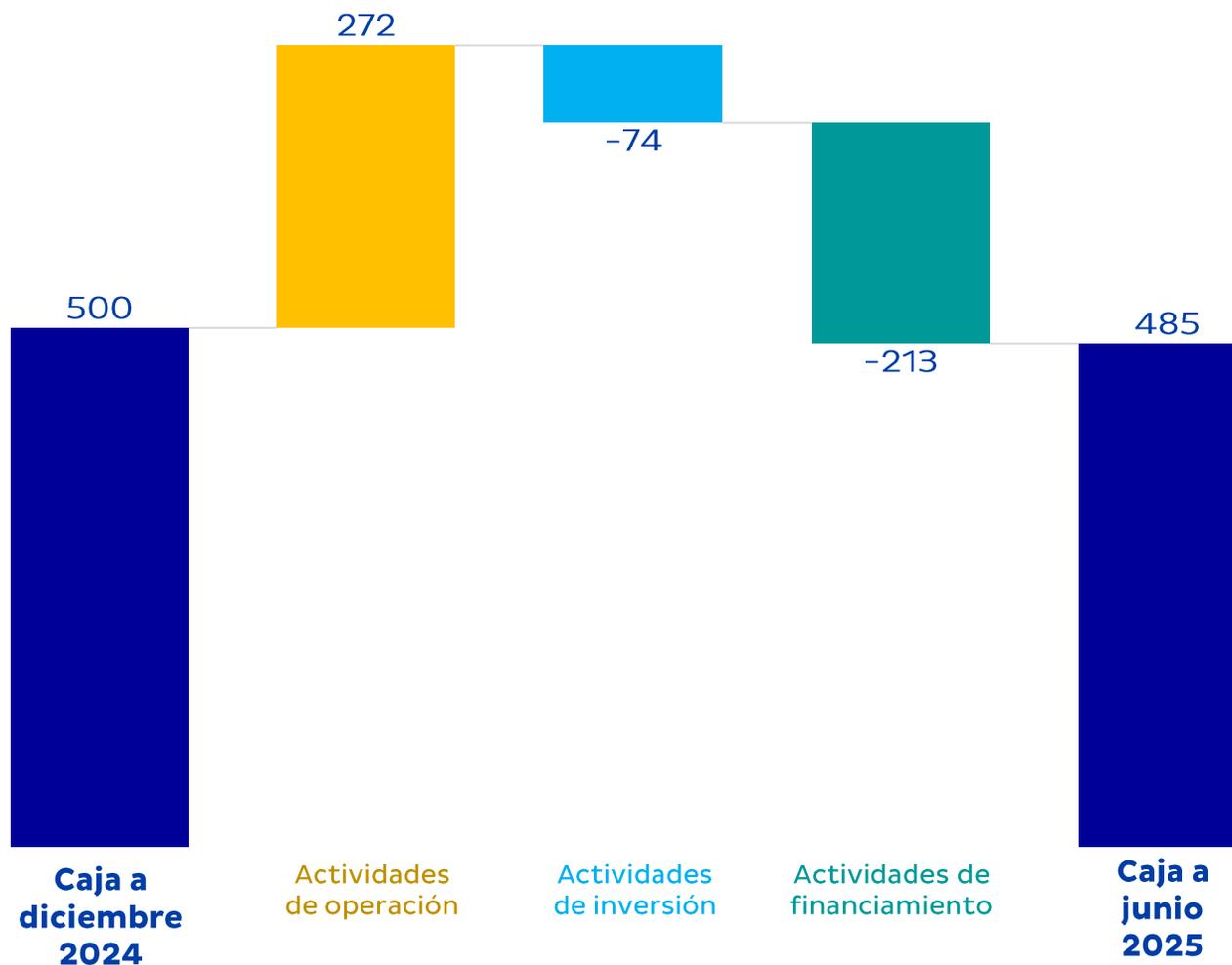
- Mejora en EBITDA
- Efecto cambiario principalmente por las operaciones en Bolivia

Actividades de inversión

- Inversiones en activo fijo e intangibles por S/ 103 millones
- Intereses recibidos de S/ 13.3 millones.
- Dividendos cobrados S/ 7.5 millones.
- Venta de activos S/ 7.7 millones

Actividades de financiamiento

- Pago de deuda por -S/ 116 millones.
- Pagos de intereses por S/ 68 millones.
- Pago de dividendos por S/ 28.9 millones.



Nota: Actividades de Inversión no consideran capex correspondiente a leasings.

Guidance



2024

GUIDANCE
2025

Crecimiento de ventas
(YoY %)

1.5%

>5.0%

EBITDA
S/ millones

654

>760

CAPEX
S/ millones

367.4

~221

Dividendos
S/ millones

63.5

~95

EPS
S/

0.19

~0.27



sr. Ricardo Guzmán
CFO, IRO

Q&A

Si desea hacer una pregunta,
contacte al moderador por el
chat

2T2025

PRESENTACIÓN
DE RESULTADOS



Disclaimer

Esta Presentación de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas incluidas en esta Presentación de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.