



PRESENTACIÓN CORPORATIVA



Abril 2026



Esta presentación puede contener declaraciones prospectivas respecto a expectativas de la gerencia sobre el desempeño operativo y financiero futuro de la Compañía, basándose en supuestos que actualmente se presumen válidos y adquisiciones recientes, su impacto financiero y de negocio, expectativas de la gerencia y sus objetivos relacionados. Las declaraciones prospectivas son afirmaciones distintas a hechos históricos. Las palabras “anticipa”, “podría”, “puede”, “cree”, “estima”, “espera”, “proyecta”, “intentará”, “probablemente”, “hará”, “debería”, “será”, y cualquier expresión similar u otras palabras de similar significado identificarán esas afirmaciones como declaraciones prospectivas. No existe certeza de si estos eventos sucederán o, de ocurrir, qué impacto tendrán en los resultados de las operaciones y condición financiera de Aceros Arequipa ya sea como una Compañía individual o consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas incluidas en esta presentación.



- Datos generales de la Compañía

¿Por qué Aceros Arequipa?

Mercado y negocio

Información financiera

Corporativo & ASG*

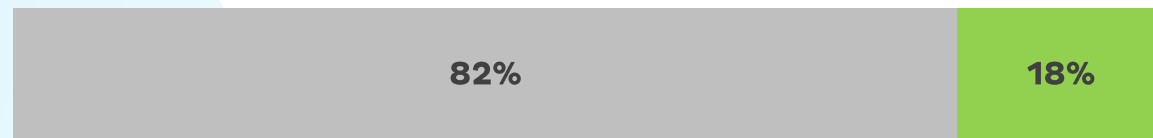
Jugador # 1 en el mercado peruano de acero con una creciente presencia regional



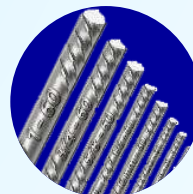
Ventas 2025
US\$ 1,458 mm

EBITDA 2025
US\$ 231 mm (15.8%)

VENTAS POR DESTINO



VENTAS POR PRODUCTO



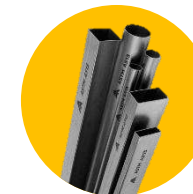
Barros de construcción



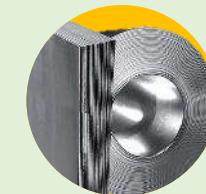
Perfiles**



Alambre



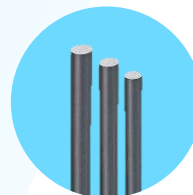
Tubos**



Planos y bobinas



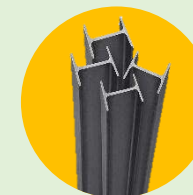
Alambrón



Barros para bolas



Clavos



Vigas



Calamina

100% importados

* Otros Mercados incluyen mercados recurrentes (Bolivia, Colombia y Ecuador) y no recurrentes (Brasil, Republica Dominicana, entre otros).

** Algunas variedades son importadas

Estructura corporativa estratégica diseñada para potenciar la presencia regional e internacional.

Subsidiarias locales dirigidas a **soportar las operaciones** y liderar la industria con **servicios de valor agregado**

PERU
Empresa matriz



CORP. ACEROS AREQUIPA S.A.

Ventas consolidadas:
US\$ 1,458 million


BOLIVIA



CORP. ACEROS AREQUIPA S.R.L.

Ventas:
US\$ 176.8 millones


COLOMBIA



ACEROS AREQUIPA S.A.S.

Ventas:
US\$ 24.1 millones


ECUADOR



CORP. ACEROS AREQUIPA A.A. S.A.S.

Ventas:
US\$ 15.7 millones

CHILE



CORP. ACEROS AREQUIPA SPA

Ventas:
US\$ 15.4 millones

USA



ACEROS AMERICA CORP

Port Manatee St. Pete Tampa

Ventas:
US\$ 82.3 millones

PERU



TSC innovation.

Ventas:
US\$ 3.4 millones
Servicios de valor agregado en diseño e ingeniería para la industria de la construcción

PERU



TRANSPORTES BARCINO S.A.

Ventas:
US\$ 18.5 millones
Transporte de carga local y regional

PERU 10%**



celepsa
Una empresa del Grupo UNACEM

2 plantas hidroeléctricas
El Platanal 227 MW & Maraón 19.9 MW
1 planta térmica Termochilca: 300MW



Datos generales de la compañía

- ¿Por qué Aceros Arequipa?
-

Mercado y negocio

Información Financiera

Corporativo & ASG*

Por qué Aceros Arequipa?

1

Alto potencial de crecimiento de la industria y líder de mercado



La expansión de la industria del acero en el Perú ha sido impulsada por la resiliencia del sector de autoconstrucción, la infraestructura pública y el sector minero.

La industria muestra un significativo potencial de crecimiento* impulsado por el déficit de 1.9mm de viviendas en el país, una visible cartera de proyectos APP por ~US\$28bn y un portafolio multimillonario de proyectos mineros por ~US\$64bn.



Sólida posición en todas las categorías de productos nos posiciona como el líder indiscutible del mercado, con una participación del 34%.

Nuestro posicionamiento estratégico ha servido como protección frente a la entrada de importaciones de bajo precio.

2

Activos *state-of-the-art* y un modelo operativo eficiente



Equipamiento *state-of-the-art* con tecnología avanzada que permiten una alta productividad y estándares de calidad consistentes.



Amplia red de distribución a nivel nacional que alcanza +4.7 mil puntos de venta y +3.7 mil clientes directos, con un sólido posicionamiento de marca y ventajas estructurales difíciles de replicar.



Comprador local #1 de chatarra, con una red de abastecimiento nacional, regional e internacional que asegura la disponibilidad de materia prima.



Modelo operativo verticalmente integrado a lo largo del abastecimiento, producción de acero, laminación, comercialización y distribución, con una sólida red comercial a nivel nacional.

3

Historial de crecimiento y generación de valor



Crecimiento sostenido en volumen e ingresos, manteniendo márgenes EBITDA estables y atractivos de ~14% en promedio durante la última década.



Crecimiento y conservación de márgenes respaldados por +US\$450mm invertidos en expansión de capacidad durante los últimos 10 años, incluyendo una nueva acería y dos trenes laminadores.

4

Equipo experimentado y plataforma sostenible



Equipo directivo experimentado y altamente comprometido, con ~13 años de experiencia en Aceros Arequipa.



Referente en desempeño ASG de primer nivel, con reconocimiento internacional por sus buenas prácticas y compromiso

Datos generales de la compañía

¿Por qué Aceros Arequipa?

- Mercado y negocio
-

Resultados Financieros

Corporativo & ASG*

Mercado peruano de acero 2025

(miles de toneladas)

Mercado competitivo*

4,006

Volumen vendido (Peru)

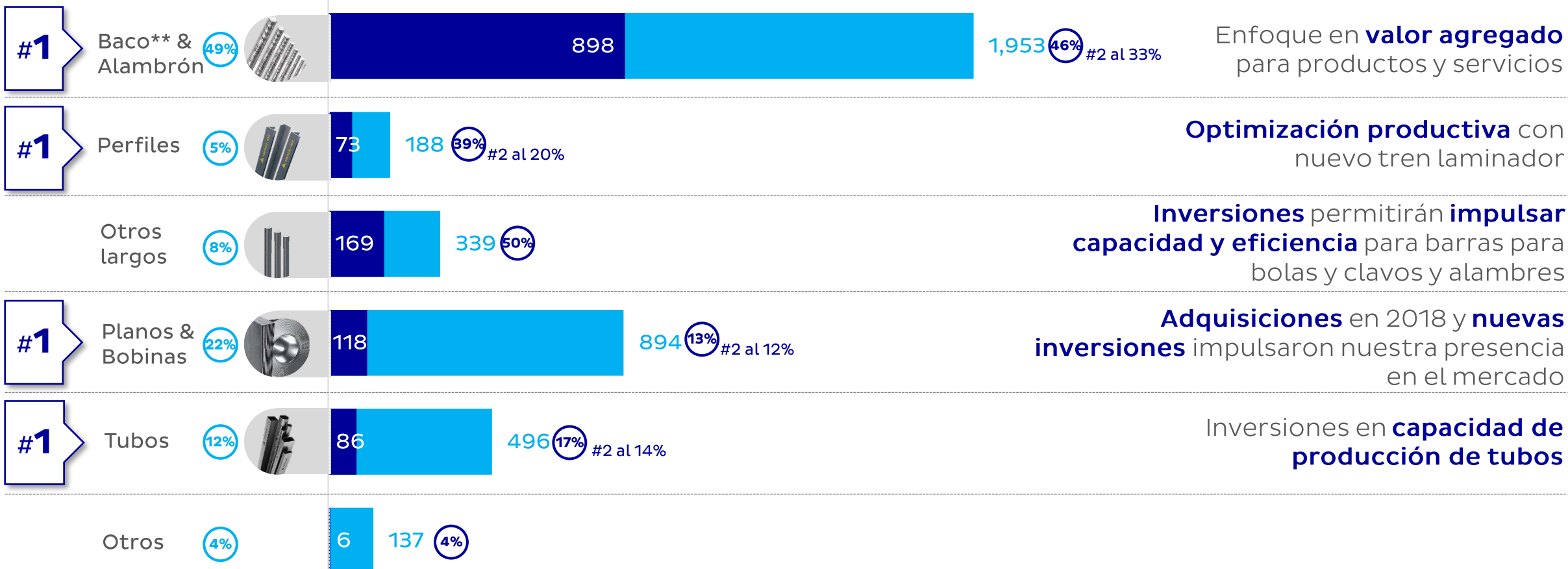


1,350 **34%**



Sostenido **liderazgo** en todas las categorías...

...con potencial de **crecimiento en el mercado**



FUENTE: Estimaciones de la Compañía basadas en importaciones, producción y otra información pública.
 *El mercado competitivo es el mercado de acero en Perú excluyendo los productos que Aceros Arequipa no comercializa.
 ** Baco = Barras Corrugadas

Go-to-market & capacidades de distribución



Auto-Construcción

viviendas &
Metalmecánica doméstica



Brindamos cobertura a nivel nacional al segmento de autoconstrucción a través de nuestra red de distribución y alianzas estratégicas con +4,700 pequeños minoristas.



Fortalecimos nuestro portafolio mediante adquisiciones e inversiones estratégicas, incorporando una planta de fabricación de clavos y alambres.



Constructoras

Construcciones diversas



Servicios de valor agregado que generan eficiencias y reducen costos para +800 empresas constructoras

TSC innovation.

Diseño y servicio BIM para compañías constructoras y clientes industriales

ACEDIM

Productos de acero dimensionado para la construcción

ACERO INSTALADO

Servicio de instalación de Baco y alambón en las obras de construcción



Industria

Productos y equipamiento industrial



A través de adquisiciones estratégicas, incluyendo un centro de servicios de acero y una planta de tubos, hemos fortalecido nuestra presencia en el mercado y nuestra capacidad para atender a +2,900 clientes industriales.



Expansión y modernización de la capacidad productiva de tubos en Perú y Bolivia.



Minería

Consumibles para molienda y soporte de minas



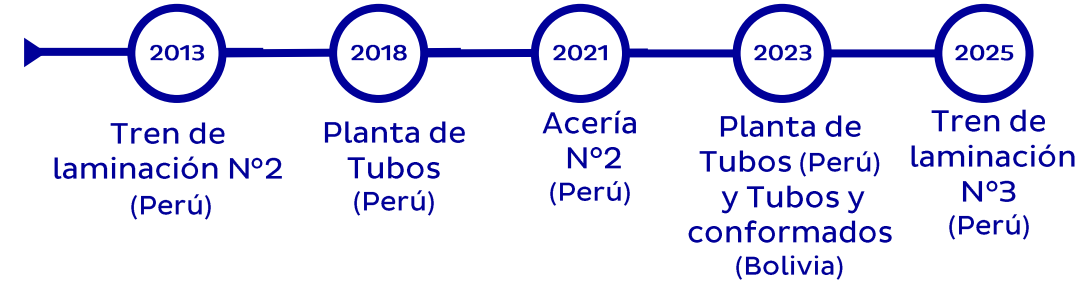
Nuestra presencia en el sector minero se expandió a más de 80 compañías mineras, respaldada por nueva capacidad productiva:

- Acería #2 / Vaccum Degasser incrementa y optimiza la producción de palanquillas especiales para la producción de barras para bolas
- Nuevo tren de laminación impulsará la capacidad de producción de barras para bolas

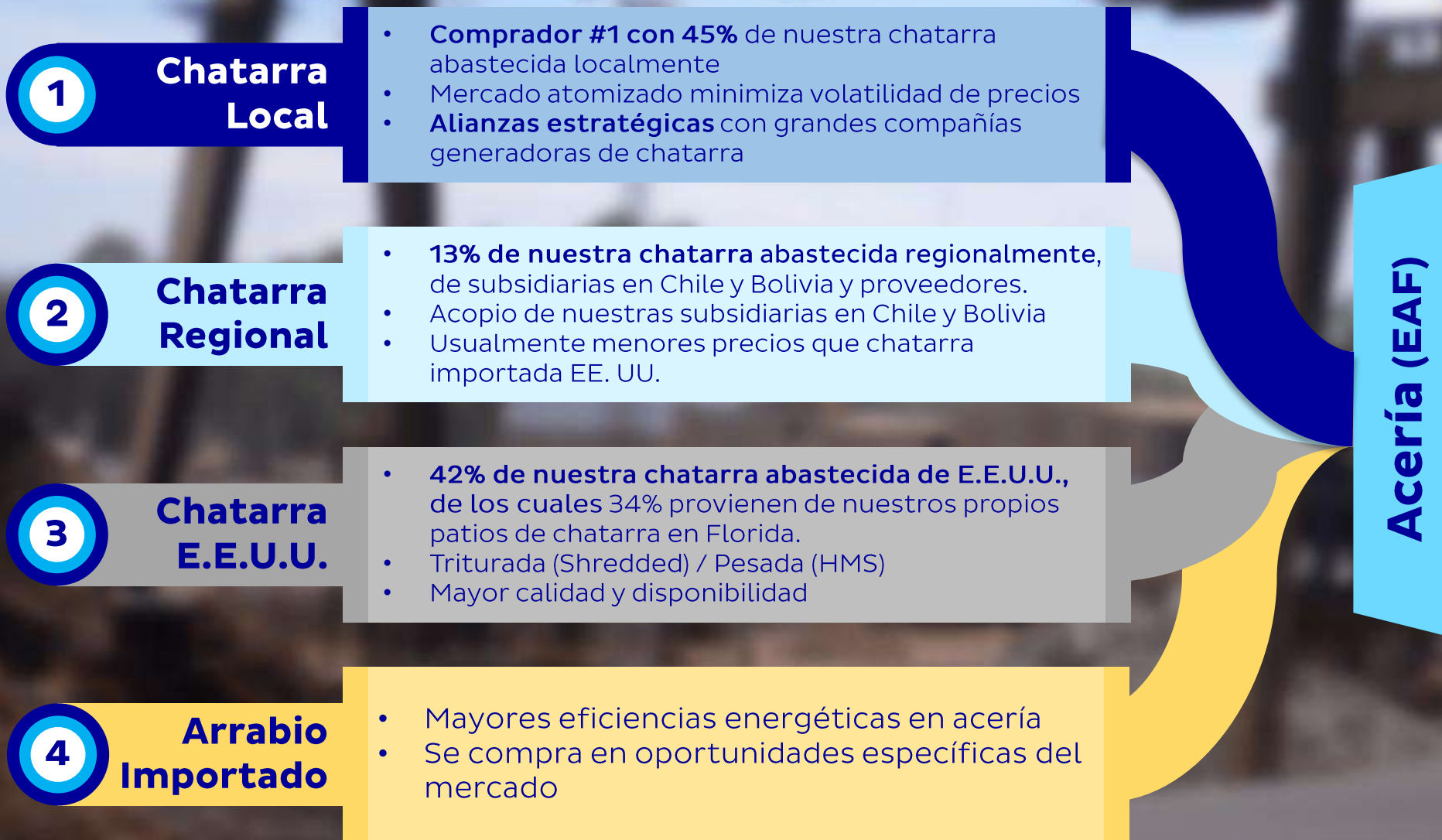
Equipamiento *State-of-the-art* nos hace una de las plantas más eficientes

- ✓ **Mayor productor de productos largos** en Perú
- ✓ **Disponibilidad de producto** vs importadores
- ✓ **Costos competitivos de energía**

✓ **Historial de inversiones estratégicas**



Flexibilidad en materias primas



Iniciativas actuales y futuras

Recuperación de No-Ferrosos



Reutilización de residuos



Limpieza de chatarra



Crecimiento (orgánico/inorgánico) en patios de chatarra regionales e internacionales



Inversión en el reinicio de la acería N°1 para proveer palanquilla para el crecimiento futuro



Datos generales de la compañía

¿Por qué Aceros Arequipa?

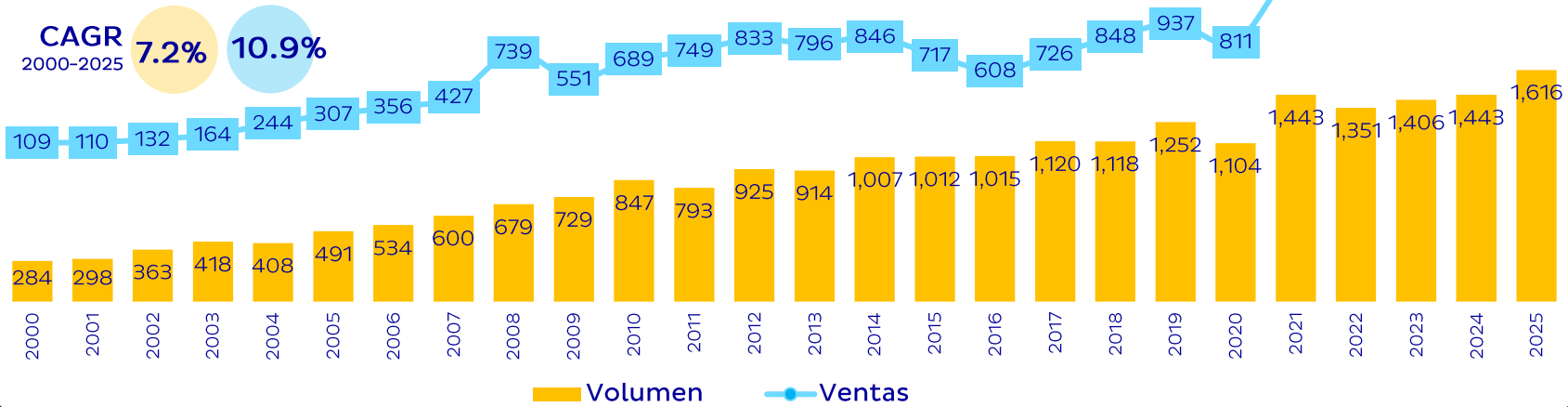
Mercado y negocio

● Resultados financieros

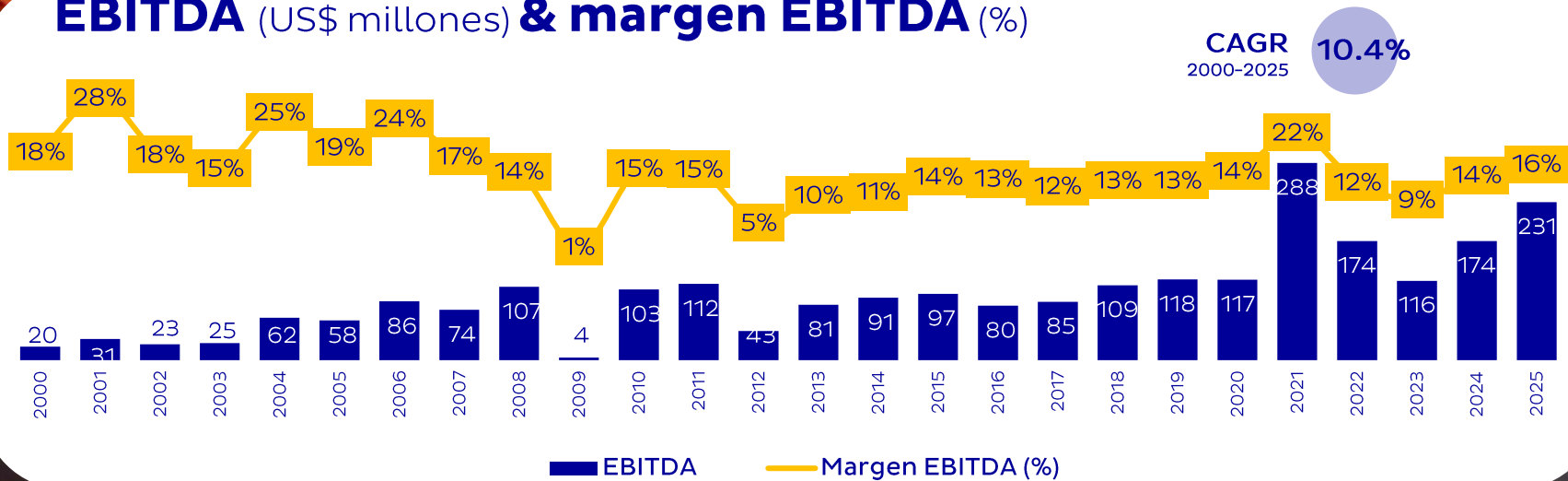
Corporativo & ASG*

Historial de crecimiento y generación de valor

Volumen (miles de toneladas) & Ventas (US\$ millones)



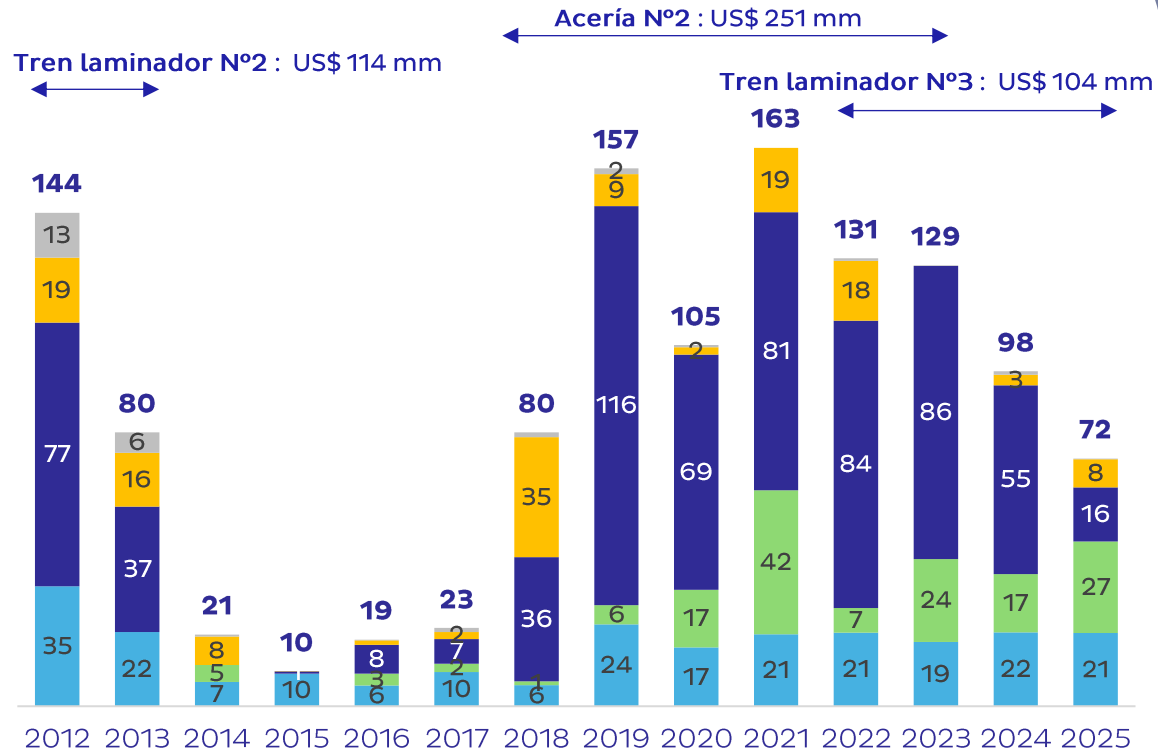
EBITDA (US\$ millones) & margen EBITDA (%)



Desde 2011, la Compañía reporta bajo IFRS; previamente reportaba bajo Peru GAAP. El tipo de cambio (FX) aplicado corresponde al promedio de cada período reportado. El tipo de cambio implícito para el año fiscal 2025 es de 3.56 PEN/USD. Los resultados de 2009 y 2012 se vieron afectados por eventos globales. * El EBITDA de 2021 se benefició de un entorno macroeconómico y de la industria global favorable, así como de eventos one-off.

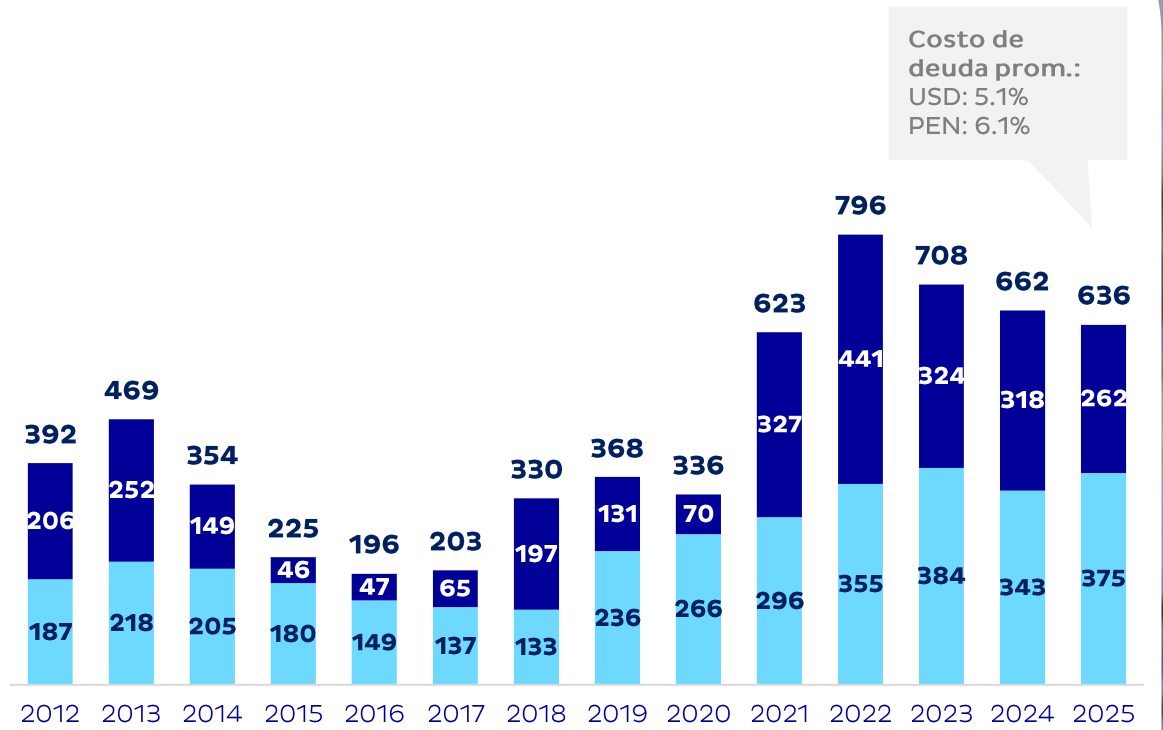
Continuando con la implementación de un plan de oportunas inversiones

CAPEX (US\$ millones)



- Total
- TI
- Comercial / expansión logística
- Expansión productiva
- Materia prima / eficiencia / reducción de costos

Deuda Total (US\$ millones)



Costo de deuda prom.:
 USD: 5.1%
 PEN: 6.1%

- Largo Plazo
- Corto Plazo (capital de trabajo)



Información de mercado

Market Cap.:
US\$ 598 millones (al 19 de Feb., 2026)

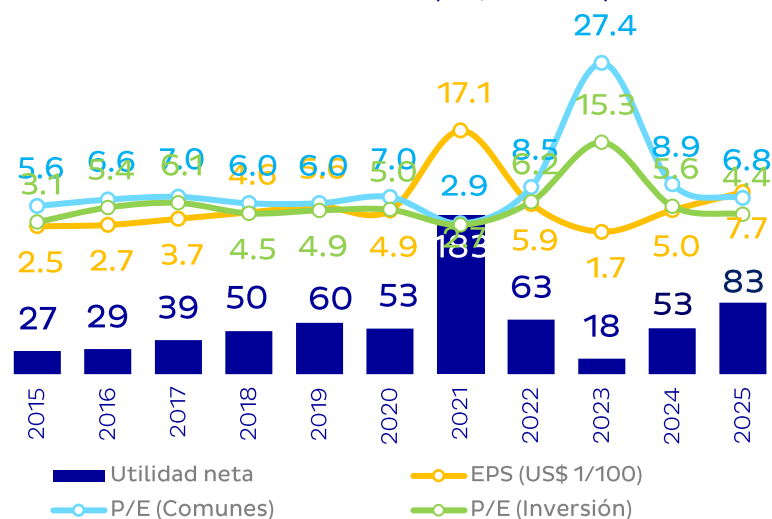
Acciones comunes:
CORAREC1
 (ticker)

Forma parte de
MSCI nuam Peru
 General Index

Acciones de inversión:
CORAREI1
 (ticker)

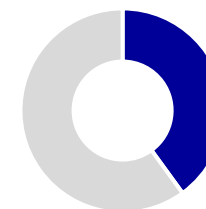
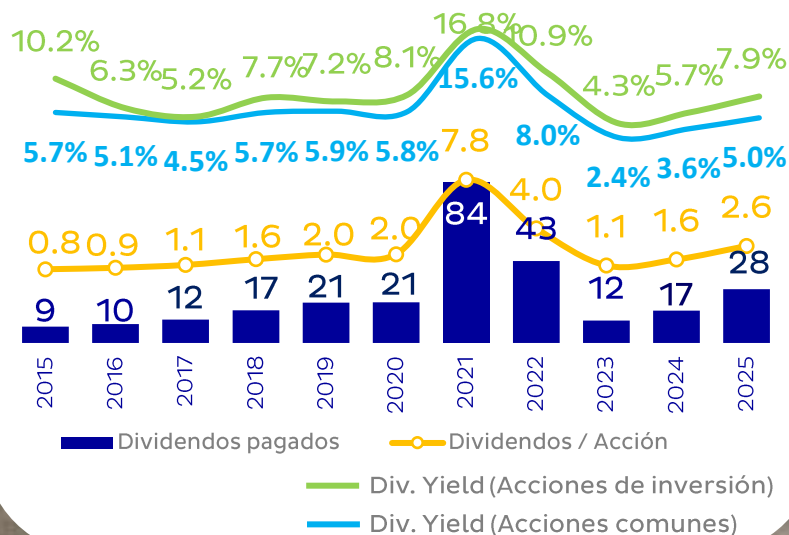
Member of
Dow Jones
 Sustainability Indices
 Powered by the S&P Global CSA

Utilidad neta (US\$ millones)



Nota: 2018 no considera efecto de badwill

Dividendos (US\$ millones)



Política de pago de dividendos de 40% de la utilidad neta anual

El monto es pagado completamente luego de dos adelantos de 10% y 24% durante el período



Datos generales de la compañía

¿Por qué Aceros Arequipa?

Mercado y negocio

Resultados financieros

● Corporativo & ASG*

Gobierno corporativo

Directorio

Ricardo **Cillóniz C.** (P)
Fernando **Carbajal** (VP)
Jordan **Ponce**
Pedro **Blay**
Ricardo **Bustamante**
Renee **Cillóniz**

Giselle **Ferrand***
Manuel **Montori***
Enrique **Olazabal**
Pablo **Peschiera**
Jorge **Von Wedemeyer**
Andreas **Von Wedemeyer**

*Independiente

Alta Gerencia

Equipo Gerencial



Ricardo Cillóniz C.
Presidente ejecutivo **38**
MBA - Michigan State University



Gonzalo Arróspide
Comercial **27**



Mariana Talavera
Cadena de suministro **8**



Ricardo Guzmán
CFO, IRO **15**



Ricardo Cillóniz R.
Proy. minería y sostenibilidad **15**



Tulio Silgado
CEO **11**
Kellogg School of Management



Michael Lecca
Producción **28**



Fernando Bustamante
Estrategia, medio ambiente y riesgos **30**



Mariana Olivares
Asuntos legales **3**



Humberto Barragán
Auditoría interna **12**



Diego Arróspide
Compras estratégicas **9**



Juan Manuel Otoy
Gestión Humana **6**




Rafael Cáceres
TI **27**

Gobierno Corporativo



Trato equitativo

Política de dividendos



40% de utilidad neta

Política de información corporativa

Reglamento de Junta de Accionistas

2 Comités Especiales

AUDITORÍA Y GESTIÓN DE RIESGOS	RECURSOS HUMANOS
--------------------------------	------------------

Política de Gestión de Riesgos


Big 4 Firmas auditoras

Revisión cada **3 años**

12 miembros



17% Mujeres



17% Independientes

La seguridad es nuestra prioridad

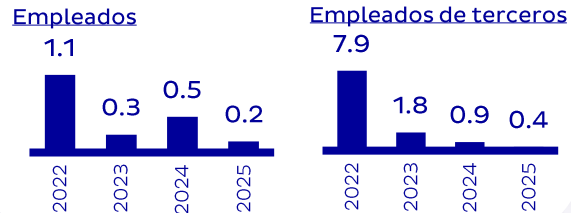


ISO 45001
Desde 2018

- ✓ Cultura de seguridad sostenible
- ✓ Nuestro objetivo es tener cero accidentes

Tasa de accidentes

(índice de frecuencia x índice de severidad)

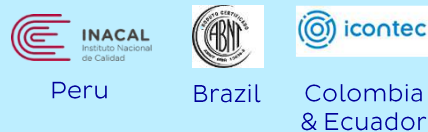


Enfoque en calidad



ISO 9001
Desde 1997

- ✓ Gestión de procesos y mejora continua
- ✓ Laboratorio de pruebas metalúrgicas con acreditación ISO/IEC 17025
- ✓ Nuestros productos cuentan con certificaciones de calidad de Perú, Brasil, Chile, Colombia y Ecuador.



Reducción de impacto medioambiental



ISO 14001
Desde 2010



ISO 50001
Desde 2026



4° estrella - Huella de Carbono Perú por MINAM por esfuerzos en nuestra gestión climática por segundo año consecutivo.

En 2025, nuestro sistema de gestión de la energía aprobó satisfactoriamente la auditoría de certificación ISO 50001

Continuas inversiones y desarrollos para reducir nuestro impacto medioambiental

Financiamientos:

- Línea de Corto Plazo y préstamo con etiqueta “verde” (USA)
- Línea de Corto Plazo (importación chatarra) certificada “sostenible”

Gestión responsable con marco de control y de valores



ISO 37001 Anti soborno
Desde 2023

- ✓ Sólidos lineamientos corporativos
- ✓ Gestión Integral de Riesgos
- ✓ Canal de denuncias para conductas anti-éticas
- ✓ Actividades continuas de sensibilización y relación con socios comerciales.

Gestión Sostenible



Distintivo “**Empresa con Gestión Sostenible**” (2024) con una calificación sobresaliente

Distintivo ‘Empresa Socialmente Responsable’ en 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022 y 2023, en reconocimiento al compromiso de la gestión con la sostenibilidad social, ambiental y económica

Member of
Dow Jones Sustainability Indices

Powered by the S&P Global CSA

(5° año consecutivo)





Para una versión actualizada de esta presentación acceder al siguiente vínculo:
<https://tinyurl.com/CorpPresentation>

O escanear el siguiente código QR:

