

4T 2025

REPORTE DE RESULTADOS

Lima, Perú, 27 de Enero de 2026. Corporación Aceros Arequipa S.A. ("la Compañía" o "Aceros Arequipa") (BVL ticker: CORAREC1 y CORAREI1) anunció sus resultados financieros consolidados no auditados correspondientes al período del cuarto Trimestre ("4T 2025") finalizado el 31 Diciembre de 2025. Las cifras financieras se reportan de manera consolidada e individual en soles peruanos nominales (S/) y de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). El siguiente informe debe leerse conjuntamente con los Estados Financieros y Notas, publicados en la *Superintendencia del Mercado de Valores (SMV)*.

I. Resúmenes

- 1 **Las Ventas alcanzaron S/ 1,312.3 millones** (+4% YoY) como resultado de mayores ventas en otros mercados (barras de construcción y subproductos) y Perú (barras de construcción, tubos y planos).
- 2 **La Utilidad Bruta y el Margen Bruto alcanzaron S/ 197 millones** (-3% YoY) y **15%** (-1.0 p.p vs 4T24), principalmente debido a la menor rentabilidad en la categoría de clavos y alambres y en los subproductos.
- 3 **EBITDA creció en S/ 5 millones YoY** (+3% YoY) y alcanzó **S/171 millones**, mientras que el **Margen EBITDA** fue de 13.1%.
- 4 **La Utilidad Neta alcanzó S/ 55 millones**, mientras que el **Margen Neto** alcanzó **4.2%** (+0.5 p.p vs 4T24) principalmente debido a menores diferencias por tipo de cambio y a menores gastos financieros.
- 5 **Los requerimientos de Capital de Trabajo Operativo disminuyeron en S/ 270.6 millones de S/ 1,384 millones a S/ 1,113 millones.**
- 6 **El CAPEX del cuarto trimestre fue S/ 99 millones**, que incluye la adquisición de activos de dos patios de chatarra en Florida (EE.UU.).
- 7 **Al 31 de Diciembre de 2025, el ratio Deuda Neta / EBITDA disminuyó a 1.8x**, inferior al de diciembre de 2024 (3.1x) debido a una menor deuda neta y un mayor EBITDA LTM.



Ventas
S/ 1,312.3 millones
(+3.8% YoY)

EBITDA
S/ 171.3 millones
(margen EBITDA 13.1%)

Utilidad Neta
S/ 54.6 millones
(Margen neto 4.2%)

**Deuda Neta /
EBITDA**
1.8x

CONTACTO
RELACIONES CON
INVERSIONISTAS

Ricardo Guzmán
CFO, IRO

E-mail

accionistas@acerosarequipa.com

Resumen Financiero

(S/ millones)	4T 2024	4T 2025	YoY	FY 24	FY 25	YoY
Cifras financieras						
Ventas Netas	1,264.3	1,312.3	3.8%	4,748.8	5,197.6	9.4%
Utilidad bruta	202.0	196.9	-2.5%	772.3	931.8	20.6%
Utilidad Operativa	109.6	105.8	-3.4%	439.8	575.4	30.8%
EBITDA	165.8	171.3	3.3%	653.7	823.1	25.9%
Utilidad Neta	47.0	54.6	16.2%	200.2	296.1	47.9%
CAPEX	80.5	98.6	22.4%	367.4	255.9	-30.3%
Márgenes y ratio						
Margen bruto	16.0%	15.0%	-1.0 p.p.	16.3%	17.9%	1.7 p.p
Margen Operativo	8.7%	8.1%	-0.6 p.p.	9.3%	11.1%	1.8 p.p
Margen EBITDA	13.1%	13.1%	0.0 p.p.	13.8%	15.8%	2.1 p.p
Margen neto	3.7%	4.2%	0.5 p.p.	4.2%	5.7%	1.5 p.p
Utilidad por acción ¹	0.19	0.28	47.9%			
Otras cifras, a partir de						
	Dic, 2024	Dic, 2025	YTD			
Deuda Neta ²	1,994.9	1,498.4	-24.9%			
Deuda Neta ² / LTM ³ EBITDA	3.05x	1.82x	-1.23x			

1. La Utilidad por acción (UPA) se define como la utilidad neta LTM / Acciones totales al final del trimestre. Expresado en S/ por acción
2. Deuda Neta = Deuda Financiera Total (incluye arrendamientos de proveedores) - Caja
3. LTM: últimos doce meses

III. Estado de resultados

Ventas Netas

Durante el 4T25, los ingresos alcanzaron S/ 1,312.3 millones (+3.8% YoY).

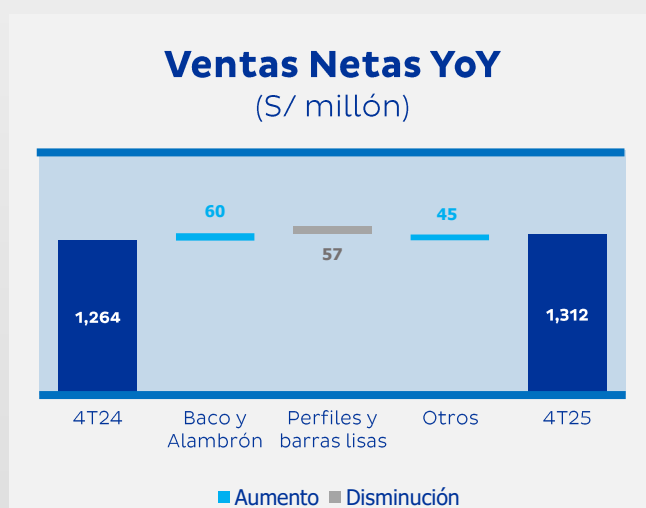
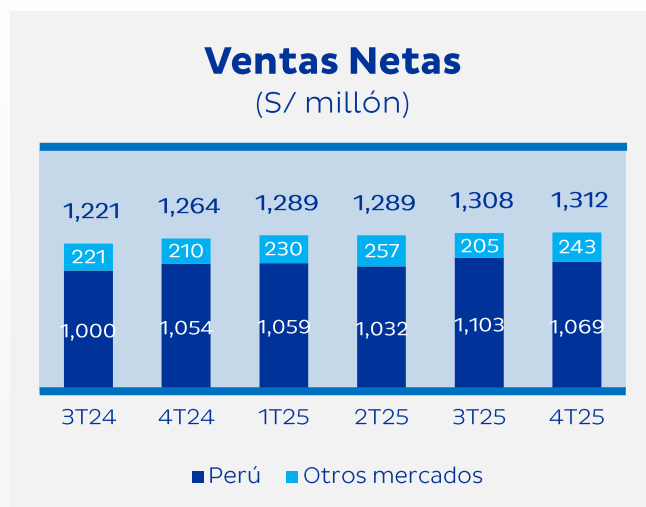
Las ventas aumentaron 1.4% YoY en Perú y 16.0% YoY en otros mercados.

Las ventas en el mercado local registraron un incremento explicado por mayores volumen de barras de construcción, de tubos y de planos, aunque parcialmente compensado por menores precios.

Por otro lado, las ventas en otros mercados aumentaron, impulsadas principalmente por mayores exportaciones a mercados no recurrentes y por subproductos.

Durante el cuarto trimestre, las ventas de otros mercados representaron el 18.6% de los ingresos totales. Bolivia se mantuvo como la principal fuente de ingresos entre "Otros Mercados" para la Compañía durante el trimestre.

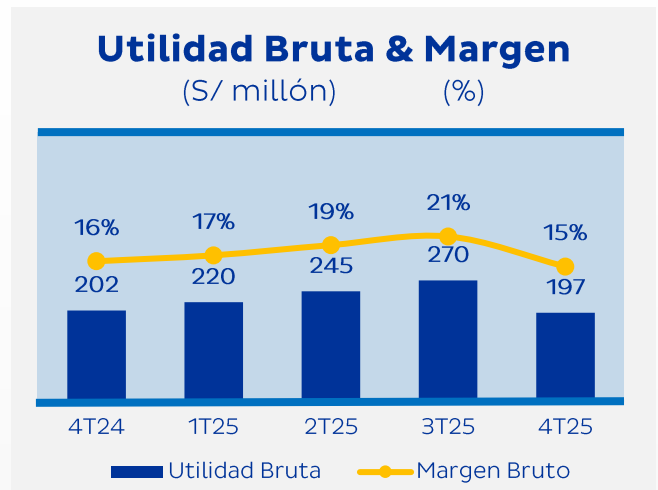
Por categoría, la categoría "Baco y alambón" aumentó 7.2% YoY, principalmente debido a un mayor volumen en Perú y otros destinos no recurrentes. Los ingresos de la categoría "Perfiles y barras para bolas" disminuyeron un -33.9% YoY debido principalmente a una disminución en el volumen de Barras para bolas. La categoría "Otros" productos aumentó 17.1% YoY principalmente debido a mayores ingresos por subproductos (Estados Unidos), tubos, productos planos y calaminas.



Utilidad Bruta

La Utilidad Bruta alcanzó S/ 196.9 millones (-2.5% YoY) con un margen de 15%.

La utilidad bruta disminuyó, principalmente debido a una menor rentabilidad en la categoría de clavos y alambre en Perú (volumen y precio) y subproductos ferrosos.

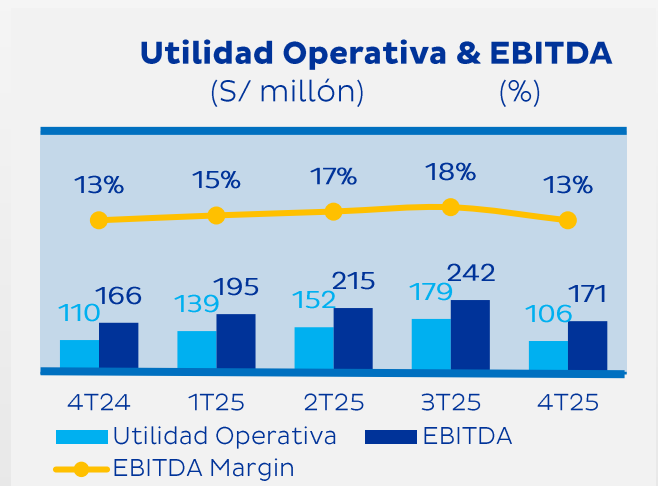


Utilidad Operativa y EBITDA

La Utilidad Operativa alcanzó S/ 105.8 millones (-3.4% YoY), mientras que el Margen Operativo fue de 8.1% (-60bps vs 4T24).

La reducción en la utilidad operativa se explicó por una menor utilidad bruta y mayores gastos de administración principalmente por mayores gastos de personal y servicios prestados por terceros. Este resultado se vio parcialmente compensado por una reducción en otros gastos operativos, principalmente debido a menores comisiones por tipo de cambio en dólares en Bolivia.

El EBITDA alcanzó S/ 171.3 millones (+3.3% YoY), mientras que el Margen EBITDA alcanzó 13.1% (margen similar al 4T24).



Gastos Financieros Netos

Los Gastos Financieros Netos alcanzaron S/ 23.9 millones, disminuyeron S/ 3.5 millones en comparación a los S/27.4 millones del 4T24.

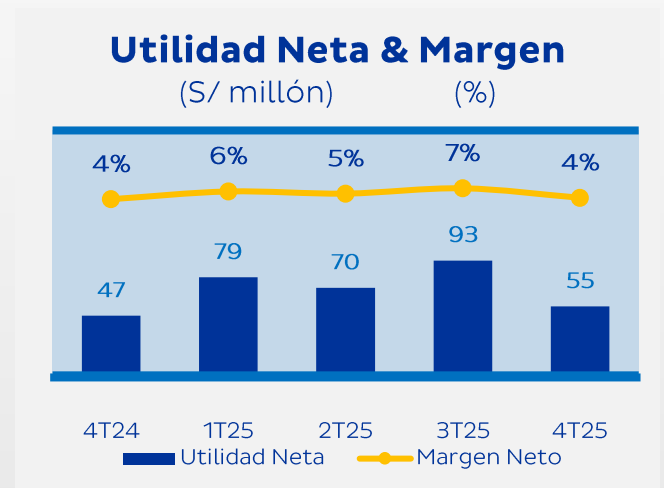
La Diferencia Cambiaria Neta fue de - S/ 8.1 millones, en comparación con la diferencia de -S/ 17.4 millones obtenida en el 4T24, principalmente por las operaciones en Bolivia.

Utilidad Neta

La Utilidad Neta creció 16.2% YoY y alcanzó S/ 54.6 millones, mientras que el Margen Neto alcanzó 4.2%.

La Utilidad Neta aumentó principalmente por una menor pérdida por diferencia de tipo de cambio y menores gastos financieros.

La Utilidad por Acción, basada en la Utilidad Neta de los últimos doce meses (LTM), alcanzó S/ 0.28 a diciembre de 2025, superior a los S/ 0.19 reportados a 2024.



IV. Balance General

Activos

Al 31 de diciembre de 2025, los Activos Totales alcanzaron S/ 6,248.6 millones, una reducción de S/ 13.2 millones o 0.2%.

La disminución de activos fue impulsada por una reducción de S/ 22.2 millones en activos no corrientes.

- i Activos Intangibles (-S/ 9.8 millones o -13.3% YTD).
- ii Otros Activos financieros (-S/ 8.2 millones, o -25.7%)
- iii Propiedades, planta y equipo (-S/ 4.9 millones, o -0.1% YTD).

Los activos corrientes se incrementaron en S/ 9.0 millones debido principalmente al aumento de efectivo (+S/ 145.0 millones, o +29.0% YTD) compensados parcialmente por reducción en:

- i Activos por impuestos a las ganancias (-S/ 30.2 millones o -62.4% YTD).
- ii Cuentas por cobrar (-S/ 50.4 millones o -8.1% YTD).
- iii Inventarios (-S/55.5 millones o -4.1%)

Adicionalmente:

- i Los días de cobranza alcanzaron los 34 días a diciembre de 2025 (en comparación a los 38 días a diciembre de 2024).
- ii Los días en inventario alcanzaron los 109 días en diciembre de 2025 (en comparación a los 122 días a diciembre de 2024).
- iii Los días de pago a proveedores alcanzaron los 52 días a diciembre de 2025 (en comparación a los 48 días a diciembre de 2024).

Pasivos

Al 31 de diciembre de 2025, los Pasivos Totales alcanzaron S/ 3,192.6 millones, una reducción de S/ 204.4 millones o 6.0% en lo que va de año, impulsada por una reducción de S/ 155.9 millones en los Pasivos Corrientes y una reducción de S/ 48.5 millones en los pasivos no corrientes.

El Pasivo Corriente disminuyó en S/ 156.0 millones, principalmente por una reducción en los pasivos financieros (-S/ 290.5 millones, o -20.4% YTD) compensado por un incremento en las cuentas por pagar (+S/ 136.3 millones, o 21.4% YTD).

La Deuda Financiera Total (incluyendo arrendamientos de proveedores) alcanzó S/ 2,144 millones (-14.1% YTD vs Dic 24).

- i La Deuda Financiera Corriente alcanzó S/ 1,134 millones, de los cuales S/882 millones representaron financiamiento para capital de trabajo.
- ii La Deuda Financiera No Corriente ascendió a S/ 1,010, S/ 61 millones menos que a diciembre de 2024.

A diciembre de 2025, el 48% de la Deuda Financiera Total estaba denominada en soles peruanos, mientras que el 42% estaba denominada en dólares estadounidenses, el 4% en bolivianos y el 6% restante en pesos colombianos y chilenos.

El indicador de Deuda Neta a EBITDA alcanzó 1.8x a diciembre de 2025, una reducción de 1.23x en comparación con diciembre de 2024 debido principalmente a una menor Deuda Neta y un mayor EBITDA LTM.

Capital neto

Al cierre de diciembre de 2025, el patrimonio alcanzó S/ 3,056 millones, un incremento de S/ 191 millones respecto a diciembre de 2024, explicado principalmente por los resultados a 2025 después de deducir el pago de dividendos.

V. Estado de Flujo de Efectivo

Flujo de Caja Operativo

A diciembre de 2025, el Flujo de Caja Operativo ascendió a S/ 938 millones, explicado principalmente por la generación de EBITDA y cambios en el capital de trabajo.

Flujo de caja de Inversión

A diciembre de 2025, el Flujo de Caja de Inversión ascendió a -S/ 187 millones, que incluyó S/ 230.1 millones en inversiones en PPE e intangibles, parcialmente compensado por venta de activos de S/7.8 millones, S/ 7.5 millones en dividendos recibidos y S/ 27.4 millones en intereses recibidos. Las inversiones durante el 4T25 incluyeron la compra de activos de dos patios de chatarra en Tampa, mejoras en la planta de metales no ferrosos, la compra de nuevas cucharas de acero de 160T y la reparación del horno de recalentamiento, entre otros.

Flujo de Caja de Financiamiento.

A diciembre de 2025, el Flujo de Caja del Financiamiento fue de -S/ 606 millones, explicado principalmente por el pago de deuda por -S/ 374.5 millones, el pago de intereses por -S/ 131.8 millones y el pago de dividendos por -S/ 99.3 millones.

VI. Eventos Relevantes

1. Adquisición: Aceros Arequipa adquirió los activos de dos patios de chatarra en Estados Unidos (Florida). Con esta adquisición, Aceros Arequipa continúa su estrategia de integración vertical con el objetivo de fortalecer su suministro de materia prima para la producción de acero. La compra incluye una fragmentadora, un separador de metales y equipo especializado.

Información de la llamada de conferencia

Corporación Aceros Arequipa S.A. le invita cordialmente a participar en su Conferencia Telefónica de Resultados del cuarto Trimestre 2025.

Fecha: Jueves 29 de enero de 2026

Hora: 12:00 pm ET / 12:00 pm PET (UTC-5)

Para acceder a la presentación en vivo a través de Zoom, visite la siguiente URL:

[Inscripción a la reunión - Zoom](#)

Acerca de CORPORACIÓN ACEROS AREQUIPA S.A.

Corporación Aceros Arequipa, fundada en 1964, es la Compañía peruana líder en la producción y comercialización de acero, con exportaciones a Bolivia y otros países de la región. Sus principales productos son Barras de Construcción y Alambrón además de otros productos para la industria de la construcción, así como Perfiles y Barras Lisas y Productos Planos. La Compañía cuenta con un centro productivo en Pisco, Perú con una capacidad de acería anual promedio de 1,250 mil toneladas con la nueva acería (mientras que la antigua acería, cuya capacidad asciende a 850 mil toneladas, se quedará en *stand-by*) y 1,250 mil toneladas de laminación. Aceros Arequipa emplea a más de 1,100 personas en sus operaciones en Perú y subsidiarias. Las acciones comunes y de inversión (sin derecho a voto) de la compañía están listadas en la Bolsa de Valores de Lima bajo los nemónicos CORAREC1 y CORAREI1, respectivamente. Actualmente Aceros Arequipa cuenta con la siguiente participación accionaria en las siguientes empresas:

- Corporación Aceros Arequipa S.R.L. (Bolivia): 99.00%
- Aceros América S.A.S. (Colombia): 100.00%
- Aceros America Corporation (USA): 100.00%
- Corporación Aceros Arequipa S.P.A. (Chile): 100.00%
- Corporación Aceros Arequipa AA S.A.S. (Ecuador): 100.00%
- Transportes Barcino S.A.C.: 99.99%
- Tecnología y Soluciones Constructivas S.A.C: 99.99%
- Comfer S.A. (en proceso de liquidación): 100.00%
- Comercial del Acero (en proceso de liquidación): 99.99%
- Inmobiliaria Comercial del Acero Cajamarquilla: 33.65%
- Inmobiliaria Comercial del Acero Argentina: 33.65%
- Celepsa: 10.00%

Disclaimer

Este Reporte de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. Las declaraciones prospectivas no hacen referencia a hechos históricos. Las palabras "anticipa", "puede", "logra", "planea", "cree", "estima", "espera", "proyecta", "intenta", "probablemente", "hará", "debería", "será", y cualquier expresión similar u otras palabras de significado similar tienen la intención de identificar esas afirmaciones como declaraciones prospectivas. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar+ las declaraciones prospectivas incluidas en este Reporte de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.